



Megbízónk 7 évtizede foglalkozik kertészeti eszközök és anyagok fejlesztésével és gyártásával a professzionális kertészetek és hobbi kertek számára. Közel ezer munkavállalóval, 20 nemzetközi telephelyen folyó fejlesztés és gyártás biztosítja vezető pozícióját Európában prémium márkatermékei vonatkozásában. A magyarországi kertészeti piac növekvő igényeit a jövőben saját szervezetén keresztül történő értékesítés keretében kívánja magas színvonalon kielégíteni. A fenti célkitűzés sikeres megvalósításához tapasztalt vezető munkatársat keresünk az alábbi pozícióba:

## **ÜGYFÉLKAPCSOLATI MENEDZSER – KEY ACCOUNT MANAGER – KÖZPONTI RÉGIÓ (profi- és hobbi kertészet, angol nyelvtudás)**

### **Feladatok**

- A magyarországi központi régió piaci stratégiájának irányítása és fejlesztése. A meglévő ügyfélhálózat támogatása és bővítése, valamint új partnerek felkutatása és megszerzése a barkács- és hobbi kiskereskedelmi szektorban.
- Új piaci lehetőségek feltérképezése, kapcsolatok kiépítése, felelősség a piaci növekedésért és az ügyfélszerzésért.
- A gazdasági és fenntartható fejlődés felismerése, megteremtése
- A globális marketing- és értékesítési stratégia helyi viszonyokhoz való igazítása és végrehajtása.
- Szoros együttműködés a központi telephely munkatársaival a go-to-market stratégiák terén
- A szezonális értékesítési adatok, a piaci trendek és a termékek elemzése a termékkínálat rövid és hosszú távú optimalizálása érdekében
- Ügyféltámogatás és a piaci trendek nyomon követése. A meglévő ügyfélhálózat támogatása és bővítése, valamint új partnerek felkutatása és megszerzése a barkács- és hobbi kiskereskedelmi szektorban.
- A termékek belistázása és a megfelelő minősítés biztosítása
- Megrendelések létrehozása és feldolgozása, a kijelölt kiskereskedők folyamatos nyomon követése és az értékesítés elemzése
- Új termékek bemutatása az üzleti partnereknek és a vevőknek
- Az ügyfelek képzése a termékeinkkel és szolgáltatásainkkal kapcsolatban

### **Elvárások**



- Felsőfokú végzettség agrár/gazdasági mérnök/értékesítés területen
- Több mint 3 év értékesítési tapasztalat, ideális esetben a barkács- vagy élelmiszer-kiskereskedelmi ágazatban.
- Előnyt jelent a kertészeti/barkács ágazatban való jártasság és a piac ismeret.
- MS Office és az Outlook magabiztos kezelése.
- Fejlett és kifinomult kommunikáció készség, kezdeményezőkézség.
- Nyelvismeret: magyar és angol nyelvtudás folyékonyan, írásban és szóban; német nyelvtudás előnyt jelent.

## Amit megbízónk nyújt

- Versenyképes alapbér, bónusz, vállalati gépjármű
- Nagy múltra visszatekintő, stabil és fejlődő nemzetközi vállalat
- Folyamatosan megújuló termékpaletta
- Korszerű technológiai környezet
- Magas minőségügyi sztenderdek
- Folyamatos képzések és fejlődési lehetőségek, dolgozói elkötelezettség és motiváció szem előtt tartása

## A munkavégzés helye

Budapest és környéke

## A jelentkezés módja

Várjuk fényképes önéletrajzát a lenti e-mail címre. Kérjük az email tárgyában feltüntetni a pozíció pontos megnevezését: **ÜGYFÉLKAPCSOLATI MENEDZSER – KEY ACCOUNT MANAGER – KÖZPONTI RÉGIÓ (profi- és hobbi kertészet, angol nyelvtudás), Budapest és környéke**

## Elérhetőségi adatok

**IMPC Personnel Hungária Kft.**

**Kapcsolattartó:** Nagy Judit

**E-mail:** [jelentkezes@impc.hu](mailto:jelentkezes@impc.hu)

**Mobil:** +36-30-386-8362

**Telefon:** +36-22-500-240

**Web:** [www.impc.hu](http://www.impc.hu)

**Nyilvántartási szám:** 20158-1/2009-5100-678