



Megbízó partnerünk nagy múltú globális fémkereskedelmi csoport, amely a hengerelt és sajtolt nemesacél, alumínium és színesfém félgyártmányok európai és amerikai piacain vezető pozíciót foglal el, 15 országban közel 200 készletező és kiszerező telephelye biztosítja széles vevőkörének ütemes, testre szabott kiszolgálását. Az értékesítés növelésének lehetőségét a 3000 tételből álló széles készletezett választék, a termékek vevő igény szerinti speciális méretre darabolása, megmunkálása, felületkezelése és a pontos, ütemes kiszolgálás biztosítja. A dinamikusan növekvő magyarországi és romániai vevőkör magas színvonalú kiszolgálása érdekében ügyfelünk bővíti magyarországi szervezetét, ezzel összefüggésben számára szakmailag elhivatott és motivált munkatársat keresünk az alábbi pozícióba:

## **SALES REPRESENTATIVE (Hungary & Romania)**

### **Feladatok**

- Intenzív kapcsolattartás a meglévő vevőkkel, a vevők szakmai támogatása, amely a vevői elvárások megismerésén és azok megoldásán keresztül biztosítja az ügyfelek igényeinek magas színvonalú kielégítését
- A vállalat termékeinek és árainak naprakész ismerete, hogy a jelenlegi és potenciális vevők számára versenyképes ajánlatokkal biztosítsa az optimális értékesítési és a bruttó árrés lehetőség realizálását
- A vevők érdeklődése alapján ajánlatok kidolgozása belső support team érintett munkatársaival közösen
- A beérkező megrendelések feldolgozása, gyors és pontos megválaszolása a vevők felé
- A gazdasági és fémpiaci konjunktúra, ártrendek naprakész ismerete, a vevők orientációja, hatékony ajánlati munka és az előirányzott hozamot biztosító eladások realizálása céljából
- A kiszállítási program, aktuális készletszintek, a szerződésteljesítési státusz naprakész ismerete a vevők hiteles informálása és igényeik pontos teljesítése érdekében
- A meglévő vevőkör gondozása és fejlesztése, rendszeres látogatásuk a román és a magyar piacon.
- Új potenciális vevők felkutatása és megnyerése az ellátási együttműködésre. Vevőlátogatások megvalósítása
- Vevői észrevételek, vitás kérdések esetén a vezetés tájékoztatása a kifogástalan vállalat-szállító és vállalat-vevő kapcsolatok fenntartása céljából

### **Elvárások**

- Feladatkörhöz szükséges főiskolai/egyetemi diploma mérnöki, gazdasági vagy egyéb releváns szakirányon
- Magyar, Román és Német vagy Angol nyelvtudás
- Kereskedelmi tapasztalat, színesfém és acél termékkör előny
- SAP, CRM alkalmazási ismeret előny
- Tapasztalat az online kereskedelem területén előny
- Kiváló kommunikációs és tárgyalókészség
- Felelősségteljes, megbízható munkavégzés
- Jó csapatképesség

## Amit megbízónk nyújt

- Versenyképes alapfizetés, 13. havi és nyári szabadság prémium, éves teljesítmény prémium, cégautó
- Átfogó, alapos betanulási, tréning program az anyavállalatnál és idehaza, korszerű értékesítési platformok
- Inspiráló munkaléggör, valós idejű piaci rálátást biztosító „méhkaptár” típusú belső kommunikáció.

## A munkavégzés helye

Budapest

## A jelentkezés módja

Várjuk fényképes önéletrajzát a lenti e-mail címre. Kérjük az email tárgyában feltüntetni a pozíció pontos megnevezését:  
**SALES REPRESENTATIVE (Hungary & Romania), Budapest**

## Elérhetőségi adatok

**IMPC Personnel Hungária Kft.**

**Kapcsolattartó:** Kaszás Ferenc

**E-mail:** [00761@impc.hrszoftver.hu](mailto:00761@impc.hrszoftver.hu)

**Mobil:** +36-30-20-30-800

**Telefon:** +36-22-500-240; +36-30-864-6000

**Web:** [www.impc.hu](http://www.impc.hu)

**Nyilvántartási szám:** 20158-1/2009-5100-678